



Når man ikke selv er 100-metermester i at finde de rigtige virksomheder, hente finansiering, foretage due diligence og kommunikere med markedet, er det afgørende, at man får den nødvendige hjælp udefra. Det sandede Sigurd Kongsgaard, direktør i Factory Holding, der med hjælp fra Vækstfonden opkøbte to virksomheder, herunder industrivirksomheden Metacoat.

Morgenmøde i København den 28. maj: Hvordan sælger eller køber du bedst en virksomhed?

Mød Sigurd Kongsgaard fra Factory Holding, som både har købt og solgt virksomheder. Han fortæller om sine oplevelser, hvad han lærte og hvad han vil gøre anderledes næste gang.

Kom til morgenmøde hos KREAB, Dampfærgevej 27, 2100 København Ø den 28. maj kl. 8-10.30, hvor Vækstfonden, revisor, advokat og kommunikationsrådgiver giver input til, hvordan du får den bedste oplevelse, når livsværket skal sælges, købes eller løftes til et højere niveau. Hør også Sigurd Kongsgaards overvejelser og proces, da han senest købte to virksomheder.

Kom, hvis du:

- Står overfor et generations- eller ejerskifte – nu eller om nogle år
- Skal bruge kapital så din virksomhed er klar til fremtiden
- Er i tvivl om, hvilke generationsskiftemodeller der fungerer i praksis
- Vil vide, hvordan du gør din virksomhed mere kendt, attraktiv og salgsklar – og hvordan du opnår den bedste pris

Fra kl. 8.00 byder vi på lidt morgenbrød, og **efter programmet er der tid til individuel snak om netop din virksomheds udvikling, behov og muligheder.**

Vi glæder os til at se dig til en spændende formiddag med specialistviden og netværk med andre lokale virksomheder og rådgivere.

Program

- Morgenbrød og kaffe (8.00-8.30)
- **Direktør Lisbeth Wirgowitsch, Kommunikationshuset Kreab**
 - Hvad er resultatskabende, professionel kommunikation?
 - Hvordan styrker kommunikation konkret et ejerskifte, kapitalrejsning og kendskab til virksomheden
 - Hvordan gør du din virksomhed attraktiv overfor interessenterne
- **Statsautoriseret revisor René Mørch Sørensen, RIR Revision- og Advokat Rune Tarnø, TVC Advokatfirma**
 - Forhold, herunder juridiske, som både sælger og køber bør have fokus på
 - Hvilke generationsskiftemodeller fungerer i praksis?
 - Hvordan kan du øge værdien af din virksomhed
 - Hvordan optimerer du din skat i forbindelse med et virksomhedssalg?
- **Erhvervskundechef, Søren Lund og Jonas Kristiansen, Souschef, Vækstfonden**
 - Finansiering af generations- og ejerskifte hos Vækstfonden
 - Vækstfondens ejerskifteanalyse – hvad kan du lære?
- **Sigurd Kongsgaard fra Factory Holding**
 - Tanker op til ejerskifte
 - Hvorfor i gang i god tid
 - Hvordan finder jeg den rette hjælp udefra – og hvorfor er det nødvendigt med professionel hjælp?
- Netværk og 1:1 sparring

Gratis tilmelding senest den 26. maj på vf.dk/events/ejerskifte eller til kreabcopenhagen@kreab.com